



Tran Huynh Loi

Export Sales Staff

0942.569.000

loihuyh15072005@gmail.com

Hoa Xuan, Cam Le, Da Nang

<https://www.linkedin.com/in/huynh-loi>

Career Goals

Completed the study program and obtained English language certificates, computer skills certificates, and a university degree. Mastered processes in the field of international business, contributing to the development of business strategies and market expansion for domestic and international enterprises.

Skill

Communication skills

Teamwork skills

Problem-solving skills

Time management skills

Office computer skills

Language

Conversational English

English for Specific Purposes

Conversational Chinese

Education

- Dong A University - 2023 - 2027
- International Business - GPA 3.5/4.0

Titles

- Athlete's Medal in the "Road To Give" competition - 09/2025
- Third Prize in the "IB YOUR WAY UP" competition - 05/2025
- Office IT Certificate - 03/2025
- THE FUTURE CEO 2024 competition - 11/2024

Activity

06/2024 - 06/2025

TYM CLUB

Deputy Head of Communications Department

- Review the Fanpage's activity plan, brainstorm ideas, and create creative and outstanding content for posts. Collaborate with the team leader to monitor and evaluate the performance of each team member.

04/2024 - 04/2025

BBE ASTRO CHAPTER

Head of Content Department

- Providing information related to preparing a topic presentation, specifically the 10-step process, and supervising and evaluating the TeamSpeakers. Planning and organizing two training sessions for the BBE Astro Chapter:
- Time Management Skills - Speaker: Mr. Vo Xuan Hoi
- VUCA Era - How Students Adapt - Speaker: Mr. Ho Manh Hung

Professional Experience

2023 - Present

Freelancer

Model / Event MC / Salesperson / Promotional Staff

- Participate in brand promotional photoshoots and organize small-scale events, contributing to brand marketing activities.
- Support product promotion activities, advise customers, and enhance brand awareness in events and campaigns.

12/2024 - 03/2024

An Bao Nien Import & Export Trading Company - Anvimex

Import/Export Sales Staff

- Seeking new customers through channels such as Facebook, Zalo, and import/export groups. Assisting in answering customer inquiries and complaints about products/services.
- Analyzing customer needs and proposing improvements to sales activities. Organizing and implementing events and PR programs for the company's products.
- Participating in the Trade Promotion Training Program organized by the Vietnam Trade Promotion Agency.

References

Ms. Nguyen Thi Diem My, M.Sc

0975.072.864

myntd@donga.edu



Trần Huỳnh Lợi

Nhân viên kinh doanh xuất khẩu

0942.569.000

loihuynh15072005@gmail.com

Hòa Xuân, Cẩm Lệ, Đà Nẵng

<https://www.linkedin.com/in/huynh-loi>

Mục tiêu nghề nghiệp

Hoàn thành chương trình học tập và đạt được chứng chỉ Tiếng Anh, Chứng chỉ Tin Học và Bằng Đại Học. Nắm vững các quy trình trong lĩnh vực Kinh doanh Quốc tế, đóng góp vào việc phát triển chiến lược kinh doanh và mở rộng thị trường của doanh nghiệp trong nước và Quốc Tế.

Kỹ năng

Kỹ năng giao tiếp
Kỹ Năng làm việc nhóm
Kỹ Năng giải quyết vấn đề
Kỹ Năng quản lý thời gian
Kỹ năng tin học văn phòng

Ngôn ngữ

Tiếng anh giao tiếp
Tiếng anh chuyên ngành
Tiếng Trung giao tiếp

Học vấn

- Trường Đại Học Đông Á - 2023 - 2027
- Kinh Doanh Quốc Tế - GPA 3.5/4.0

Danh hiệu

- Huy chương vận động viên cuộc thi "Road To Give" - 09/2025
- Giải ba cuộc thi "IB YOUR WAY UP" - 05/2025
- Chứng chỉ tin học văn phòng - 03/2025
- Cuộc thi THE FUTURE CEO 2024 - 11/2024

Hoạt động

06/2024 - 06/2025

TYM CLUB

Phó Ban Truyền Thông

- Kiểm tra kế hoạch hoạt động của Fanpage, lên ý tưởng, tạo content cho các bài viết một cách sáng tạo và nổi bật. Cùng phối hợp với trưởng ban để giám sát và đánh giá hoạt động của từng thành viên trong ban.

04/2024 - 04/2025

BBE ASTRO CHAPTER

Trưởng Ban Nội Dung

- Cung cấp các thông tin liên quan đến kỹ năng chuẩn bị một bài topic, cụ thể là quy trình 10 bước, bên cạnh đó mình sẽ tiến hành giám sát và đánh giá cho các bạn TeamSpeaker. Lên kế hoạch tổ chức 2 buổi đào tạo cho BBE Astro Chapter như:
 - Kỹ Năng Quản Lý Thời Gian - Diễn giả Mr Võ Xuân Hội
 - Thời Đại VUCA - Sinh viên làm sao thích ứng - Diễn giả Mr Hồ Mạnh Hùng

Kinh nghiệm làm việc

2023 - Present

Làm tự do

Người mẫu / MC sự kiện / Nhân viên bán hàng/ Quảng bá

- Tham gia các buổi chụp ảnh quảng bá thương hiệu và tổ chức các sự kiện quy mô nhỏ, góp phần vào các hoạt động tiếp thị thương hiệu.
- Hỗ trợ các hoạt động quảng bá sản phẩm, tư vấn khách hàng và tăng cường độ nhận diện thương hiệu trong các sự kiện và chiến dịch.

12/2023 - 03/2024

Công Ty Xuất Nhập Khẩu & Thương Mại An Bảo Nhiên - Anvimex

Nhân viên kinh doanh xuất nhập khẩu

- Tìm kiếm khách hàng mới thông qua các kênh: Facebook, Zalo, các hội nhóm về Xuất Nhập Khẩu. Hỗ trợ giải đáp thắc mắc, khiếu nại của khách hàng về sản phẩm/dịch vụ.
- Phân tích nhu cầu khách hàng, đưa ra đề xuất cải tiến hoạt động bán hàng. Tổ chức triển khai sự kiện, chương trình PR sản phẩm của công ty
- Tham gia Chương trình tập huấn Nghiệp Vụ Xúc Tiến Thương Mại - Cục Xúc Tiến Thương Mại Việt Nam tổ chức

Người giới thiệu

ThS. Nguyễn Thị Diễm My

0975.072.864

myntd@donga.edu